

Noticias FEPAC Noviembre 2009

Comité Ejecutivo - Convocatoria

Convocatoria
Reunión del CE
San Salvador - El Salvador
1er. de diciembre 2009.
Agenda

1. Reestructuración de la Federación.

1.1. Contratación de ejecutivo: denominación de la función, perfil de la persona, modalidad de contratación, honorarios, país donde dispondrá de espacio y apoyo para actuar, revisión del presupuesto anual y cuotas de los países para incluir estos gastos;

1.2. Sede estatutaria de la Federación: país, funciones administrativas, jurídicas, fiscales, contabilidad, apoyo de la Asociación del país de la sede, costos previstos; gestiones en curso para la regularización jurídica y fiscal; Secretaría General permanente: funciones estatutarias, apoyo administrativo y espacio en la Asociación del país.

2. Nuevas fuentes de ingresos; estado actual de de las finanzas (oct.09) de la FEPAC: contribuciones de los miembros; cuenta bancaria.

3. Programas de capacitación: temas, formatos, quienes los deben ministrar, estimativa de precios de cursos; consulta a los países para confirmar el interés,

4. Atracción de nuevos miembros.

5. Relaciones con la FIDIC. Informe del presidente: Conferencia de Londres.

6. Otros asuntos.

El presidente solicita que los informes de los países sean enviados antes del 15 de noviembre para ser incluidos en la carpeta de documentos de la reunión, para ahorrar tiempo que es limitado teniendo en vista que la agenda es larga. Habrá que asegurar tiempo para la discusión de los temas propuestos y toma de decisiones correspondientes.

Próximas Reuniones y Eventos

2009: Congreso Infraestructura CCI – 25-27 noviembre - Cartagena - Colombia

2009: Comité Ejecutivo y Seminario 01-02 diciembre – San Salvador - El Salvador

2010: Congreso FEPAC - Reuniones AG y CE Congreso CNEC – 19-21 de mayo – México

Noticias de los países

México



19-21 de mayo – México

El Salvador

PROGRAMA

AM

8:00 a 8:30

8:30 a 8:45

8:45 a 9:00

9:00 a 9:45

9:45 a 10:30

10:30 a 10:45

10:45 a 11:30

Inscripción de participantes

Bienvenida.

Ingeniero Melecio E. Rivera. Presidente de ACODES

Inauguración del evento

Lic. Gerson Martínez. Ministro de Obras Públicas de El Salvador

Certificación de Empresas Consultoras

Dr. Reyes Juárez Del Ángel

Presidente Asociación de Consultores de México

Sistemas de Contratación de Consultoría

Ingeniero René Ureta

Presidente Asociación de Consultores de Chile

Receso

Riesgo y Vulnerabilidad del Drenaje Pluvial de San Salvador

11:30 a 12:15 Salvador	Ingeniero Carlos Ventura Montenegro. ACODES Plan de Inversión en Infraestructura Vial en El
	Arq. José Roberto Góchez. Vice Ministro de Obras Públicas de El Salvador
PM 12:15 a 2:00	Almuerzo
2:00 a 2:45	Modelo de TECNOIBERIA Ingeniero Luis Villarroya. España
2:45 a 3:00	Los Valores en la Consultoría Licenciada Norma Dowe. ACODES
3:00 a 3:15 Obra	Interacción entre los Actores en el Desarrollo de la
3:15 a 4:00	Arquitecto Leonel Avilés. ACODES Ley de Consultoría: Un Modelo Ecuador.
4:00 a 4:15	Receso
4:15 a 5:00	La Consultoría en Latinoamérica Ingeniero Angelo Viam. Presidente FEPAC
5:00 a 5:10	Cierre
VALOR DE INSCRIPCIÓN	\$100.00 INFORMACIÓN TELEFONO 2262-0484

Comité Ejecutivo - Convocatoria

Convocatoria
Reunión del CE
San Salvador - El Salvador
1er. de diciembre 2009.
Agenda

1. Reestructuración de la Federación.

1.1. Contratación de ejecutivo: denominación de la función, perfil de la persona, modalidad de contratación, honorarios, país donde dispondrá de espacio y apoyo para actuar, revisión del presupuesto anual y cuotas de los países para incluir estos gastos;

1.2. Sede estatutaria de la Federación: país, funciones administrativas, jurídicas, fiscales, contabilidad, apoyo de la Asociación del país de la sede, costos previstos; gestiones en cursos para la regularización jurídica y fiscal; Secretaría General permanente: funciones estatutarias, apoyo administrativo y espacio en la Asociación del país.

2. Nuevas fuentes de ingresos; estado actual de de las finanzas (oct.09) de la FEPAC: contribuciones de los miembros; cuenta bancaria.

3. Programas de capacitación: temas, formatos, quienes los deben ministrar, estimativa de precios de cursos; consulta a los países para confirmar el interés,

4. Atracción de nuevos miembros.

5. Relaciones con la FIDIC. Informe del presidente: Conferencia de Londres.

6. Otros asuntos.

El presidente solicita que los informes de los países sean enviados antes del 15 de noviembre para ser incluidos en la carpeta de documentos de la reunión, para ahorrar tiempo que es limitado teniendo en vista que la agenda es larga. Habrá que asegurar tiempo para la discusión de los temas propuestos y toma de decisiones correspondientes.

Próximas Reuniones y Eventos

2009: Congreso Infraestructura CCI – 25-27 noviembre - Cartagena - Colombia

2009: Comité Ejecutivo y Seminario 01-02 diciembre – San Salvador - El Salvador

2010: Congreso FEPAC - Reuniones AG y CE Congreso CNEC – 19-21 de mayo – México

Comité Ejecutivo en São Paulo, Brasil

El CE/FEPAC realizó su primera reunión de 2009 en São Paulo, Brasil, el 19 de mayo. con la participación de: **Angelo Vian**, Presidente de FEPAC y ABCE Brasil
Angel Ferrigno, de CADECI Argentina
Luis Villarroya, de TECNIBERIA, España.
Gerardo Rivas Durán, de ACODES El Salvador.

Guillermo Balcazar Niño, Presidente de CCI Colombia
Antonio Pangrazio, Presidente de CPC Paraguay
Felix Soerensen, de CPC Paraguay
Reyes Juárez Del Ángel, Presidente de CNEC México
Ricardo Gandolfo, de APC Perú
Helio Amorim, Secretario General de FEPAC.

Noticias de los países

México

El año 2008 fue difícil, recesión por dos trimestres. La situación del país sigue mala, la baja del precio del petróleo tiene consecuencias graves en la economía. Hay una desaceleración importante en la contratación de consultoría desde 2008 hasta ahora, con la reducción de las inversiones públicas. Ahora hay recursos para invertir pero no hay proyectos de ingeniería. Hubo un cambio en la legislación que ahora permite la ejecución de las obras por la empresa que hizo el proyecto/diseños. Para acelerar la ejecución de obras, se contrata el proyecto/diseños sin licitación, por un valor hasta el 4% del total de la inversión. Se ha reformado la legislación de expropiaciones para agilizar la contratación del proyecto. El sector privado también contrata menos.

La paraestatal petrolera PEMEX ha tenido acercamientos con Petrobras con vistas al intercambio de tecnología de exploración en aguas profundas. Las empresas mexicanas buscan contactos con empresas brasileras de proyectos y *epcistas* en el sector de petróleo. Faltan profesionales en todos los sectores. Resultan comunes las alianzas de empresas. Son comunes las alianzas de empresas locales con empresas extranjeras. En México la CNEC tuvo que hacer un esfuerzo importante y exitoso hace algunos años para rescatar la imagen de la consultoría, mediante programas de combate a la corrupción, la adopción de programas de certificación de la calidad e integridad de las empresas mexicanas; han superado los años difíciles del pasado.

Perú

El país está económicamente bien, se aceleran las contrataciones de consultoría para reducir plazos para las inversiones públicas. Hubo cambios en la legislación de licitaciones y contratos públicos. Se incluyó un requerimiento para la calificación de la empresa en licitaciones. Debe comprobar que no fue penalizada en contratos anteriores aunque sean

sanciones irrelevantes; además se exige la comprobación de desempeño anterior con datos y detalles que no están explícitos en los certificados antiguos disponibles en las empresas; es imposible adecuarlos a estos nuevos requisitos. Contrataciones con precios superiores (>15%) al presupuesto tienen que ser aprobadas por la Contraloría.

Argentina

Hay incertidumbre en la situación política, el gobierno deberá perder senadores en las elecciones próximas. La crisis mundial no ha afectado la contratación de servicios de consultoría sino en la baja de los precios, principalmente en el sector privado. La consultoría debe crecer en 2009 pero se espera una recesión en 2010. Las licitaciones públicas resultan difíciles por falta de financiación; sigue el problema de la competencia de las universidades; las licitaciones suelen

ser de menor precio; hay competencia desleal de empresas pequeñas por no haber requerimientos adecuados para la calificación técnica de las consultoras; resultan precios muy bajos; en Argentina la ley de la consultoría impide que el consultor tenga relaciones con la constructora; La CACI congrega 36 empresas consultoras; la cobranza de las cuotas mensuales es automática por débito en las cuentas bancarias de las empresas.

España

La crisis en España es profunda: depresión de 9% y desempleo de 20%, caída de precios; 2010 deberá ser igual; no hay financiación, atrasos de pagos es inmenso, empresas desaparecen; la crisis en el sector inmobiliario es muy grave; los ingresos por impuestos para el gobierno se han reducido. En 2010 la economía deberá estabilizarse pero seguirá grave la situación; hay 6 millones de inmigrantes con 5

millones parados sin empleo; el seguro desempleo es generoso: 2 años, por eso no vuelven a sus países. En los contratos EPC en España se obliga a la constructora a subcontratar la consultoría. La constructora no puede ser contratada si tiene alguna relación con la consultora (ley de incompatibilidades); es una ley europea, radical; si el gobierno es propietario se exige el diseño ejecutivo con todos los detalles para la contratación de la obra;

Colombia

El Presidente de Colombia es muy abierto y busca solucionar problemas; la reducción de los ingresos de impuestos afectará las inversiones públicas en 2010; los fondos del gobierno están comprometidos por "vigencias futuras", un mecanismo contable que compromete la receta por impuestos del año siguiente. Las contrataciones tienden a ser por adjudicación directa de la constructora "para no perder tiempo en contratar consultoría" (contratos EPC); la constructora contrata la consultora sin derecho a atestados de los servicios ejecutados; falta financiación para proyectos; en Colombia el precio no es un factor a ser considerado en las licitaciones; se adopta el criterio "pasa-no pasa" y después es como una "rifa".

Ahora las PYMEs tienen preferencia en los concursos; empresas grandes pasan a crear pequeñas empresas asociadas a ellas para participar en las licitaciones y ganar; las exigencias en las licitaciones públicas para la calificación son muy severas, con pérdida de puntos por razones irrelevantes en sus antecedentes que impiden la contratación de la empresa. Recién en Antioquia se ha contratado la concesionaria de una carretera, que por supuesto tiene experiencia en transportes, para ejecutar y operar las líneas de transmisión de energía a lo largo de la vía, para lo cual no está calificada; es la incoherencia de contratar empresas económicamente fuertes pero sin ser expertas en energía.

En Colombia el consultor que hace el proyecto/diseño sigue en la supervisión o fiscalización de la obra para asegurar que no haya cambios en el diseño original sin su aprobación como responsable; es remunerado por esa tarea.

Los proyectos de carreteras no requieren los diseños ejecutivos para la obra considerando que siempre hay

cambios durante la ejecución con pérdida de trabajo; se discute los elementos que debe tener el diseño básico para la contratación de la obra de la vía. Los proyectos viales son difíciles por ser un país de topografía montañosa lo cual obliga a simplificaciones en los detalles en los diseños ejecutivos. Esto puede aumentar los riesgos de la concesionaria.

Paraguay

Hubo cambios políticos en el país. Las relaciones Paraguay-Brasil son complicadas; la pelea política entre presidentes lleva a negociaciones duras; la situación es conflictiva.

El sector público es el principal contratante de consultoría; factores políticos afectan negativamente la consultoría, sometida a ataques continuos: "no sirve para nada, hay corrupción...".

La Cámara Paraguaya intenta combatir ese prejuicio pero el acceso a la prensa para aclarar las cosas es difícil; el prestigio de la consultoría está muy bajo, hay que mejorar su imagen; proyectos importantes como el de Yaciretá excluyeron la consultoría paraguaya; es necesario hablar con ministros y autoridades políticas para rescatar el prestigio y valor de la consultoría en el país; hay que promover diálogos francos y transparentes.

Debe haber una acción internacional integrada conducida por la FEPAC para mejorar siempre la imagen de la consultoría. FEPAC intentará promover la realización de un workshop sobre el tema pero las asociaciones/cámaras deben crear su propio mecanismo de certificación de la calidad e integridad de las empresas. El Presidente anterior del Paraguay dijo públicamente que "no necesitamos de la consultoría"; el presidente actual afirma que lo más importante son las obras públicas pero falta capacidad de gestión. FEPAC estará disponible para un plan de recuperación de la imagen de la consultoría en Paraguay y donde sea, campañas con *slogans* del tipo: "solo hay buenas obras si hay buenos proyectos de ingeniería".

Brasil

La crisis en Brasil no fue tan severa como en otros países; el gobierno desarrolla un programa de aceleración del crecimiento (PAC) con inversiones elevadas en la infraestructura; faltan proyectos de ingeniería; la crisis ha afectado más al sector privado en la industria; no hubo reducción del consumo de bienes; hay un programa social importante de distribución de renta del gobierno para atender a las familias más pobres lo cual alimenta el consumo popular; las inversiones en Brasil siguen normalmente y crece la industria de producción de automóviles impulsada por la reducción de impuestos adoptada por el gobierno.

La ABCE pasa por una reestructuración; se pregunta: "¿qué quieren de la Asociación?" También se preguntará lo mismo a los contratantes de consultoría. La ABCE planea contratar una consultoría especializada para investigar la estructura de precios de la empresa consultora con vistas a mejorar los presupuestos de los contratantes públicos en las licitaciones; en España la Tecniberia hizo ese estudio con la Deloitte con buenos resultados; también se buscará otras fuentes de ingresos financieros para no depender solamente de las contribuciones de los socios. La ABCE congrega 110 empresas consultoras.

Arbitraje y recursos judiciales en contratos de consultoría

Una consulta: ¿Qué pasa en los países? Algunas respuestas.

Perú: el mecanismo de arbitraje antes opcional ahora es obligatorio, a cargo de expertos; se utiliza el "arbitraje inapelable", o sea, el recurso judicial además de ser muy caro, no paraliza la ejecución del contrato; se exige fianza.

México: con las nuevas adiciones a la Ley en los recursos judiciales también hay que presentar fianza.

Brasil: la ley de arbitraje es utilizada raramente; además se puede contestar judicialmente el resultado del arbitraje.

España: en el sector privado se hace pero es muy caro aunque sea más rápido y objetivo; casi siempre resultan soluciones "salomónicas"; recursos judiciales no se hace: el "interdicto" paraliza el contrato pero es muy caro y exige fianza muy elevada; en el sector público el arbitraje es difícil;

Argentina: no se utiliza el arbitraje; se hace recursos administrativos y a continuación, si necesario, recursos judiciales.

Noticias de los países

Paraguay

La Cámara Paraguaya de Consultores realizó su Asamblea General y eligió su nueva Junta Directiva:

Presidente: Ing. Antonio N. Pangrazio R

Vicepresidente: Ing. Víctor Fúster Colunga

Directores Titulares: Ing. Roberto Nagy, Ing. Néstor Brites Airdi, Lic. Miguel Ángel Cardona, Ing. Hugo García, Ing.

Consortia Unzaín, Ing. Humberto Costanzo,

Directores Suplentes: Ing. Armando Chamorro, Ing. Carlos Perinnetto.

Síndico Titular: Dr. Ángel Devaca

Síndico Suplente: Dr. Rodolfo Gubetich.

La nueva dirección e-mail: camarapaguayadeconsultores@highway.com.py.

FEPAC felicita la Junta electa y les desea éxito en la nueva gestión.

Venezuela

CAVECON informa sus nuevos datos:

Presidente: Msc. Omar A. Ferrer C.

Vicepresidente: Ing. Ricardo Tovar C.

Coordinadora de Operaciones: Maricruz González C.

CAMARA VENEZOLANA DE EMPRESAS CONSULTORAS (CAVECON)

Edificio Majestic, Piso 3

Oficina 32 Av. Libertador, La Campiña
Apartado 51916
Caracas 1050, Venezuela
Telefax: (58-212) 762-2383 / 761-8480 - Directo: 761-1476
e-mail: cavecon@cantv.net y operaciones@cavecon.com.ve
Home Page: http://www.cavecon.com.ve

Chile

- **Situación general:**

Informe de la AIC. Hay dificultades económicas-financieras. Ventajas: la situación económica mundial, afecta poco al Cono Sur, probablemente por la bonanza del precio del cobre hace 2 años. Ejemplo: mientras las bolsas al nivel mundial caen 6 puntos, Chile solo 3. Pero esta proporción, se guarda cuando se trata de incrementos, si sube en el mundo 2, en Chile solo sube 1.

Se ha iniciado una inercia de la consultoría, esta va alejada de la realidad nacional, aunque hubo una parálisis en los grandes proyectos, la mayoría se han reiniciado, es decir, la crisis mundial no golpeará tanto la inversión en obras. Por otro lado, Chile ha ido perdiendo un poco de competitividad, no en el sector de consultoría, sino como país. Ejemplo: proceso inflacionario ha incrementado entre el 8-9%, acumulado de 12 meses, está en el 9,9%. El desempleo ha llegado al 8%, coincidente con el cambio de gobierno Bachelet. La actividad económica relacionada con minería ha disminuido y repercute en el extranjero.

Actividades internas AIC: Las empresas de la AIC tienen Certificación interna (24 empresas de 69). Realizada la Asamblea General con la elección de Jorge Araya, Presidente de la Asociación.

Estrategia para fortalecer capacidades gerenciales: AIC promueve un programa: *Almuerzo del Gerente*. Esta idea, busca promover el acompañamiento y retroalimentación entre altos gerentes. A nivel mundial las empresas son de estructura piramidal, el gerente está aislado, mientras que los subgerentes son varios, y pueden acompañarse y ayudarse. Por lo tanto, la idea es unir las cabezas de las pirámides para compartir ideas, tratar de temas comunes entre gerentes generales; tiene un componente académico de común acuerdo. Las reuniones son entre 20 y 25 personas. Un tema propuesto, fue la valorización de las tarifas en consultoría, para que se aceptara la consideración de los precios piso para la consultoría. Como conclusión, los consultores, no proyectan el valor de su trabajo en las propuestas. Deben pasar de vender un grupo de papeles a un producto de calidad.

- **Revisión de la Gestión de la AIC.**

Una importante revisión realizada llevó a una redefinición de la AIC. Se inició con los miembros de la AIC, luego con los funcionarios de la AIC, las empresas que se retiraron de la AIC, y finalmente las empresas que aún no han querido afiliarse a la AIC. Tres factores en contra: poca presencia, a nivel de gobierno y de opinión pública, la opinión de la Asociación no es consultada y los socios sienten que es mucho lo que pagan para lo poco que reciben.

El resultado de este plan estratégico:

Cambio de estructura organizacional.

- No hay directorio, sino consejo.
- No hay directorio, sino consejo.
- Presidente. No puede ser de las empresas, tiene que ser un externo. Personaje público.
- Gerente general. Es el ejecutor de las cosas importantes.
- Subgerencia de estudios.
- Subgerencia de servicios a los asociados.
- La AIC, no puede estar esperando que el dinero salga de las cuotas. Entonces a través de vender publicidad y recursos de los proveedores, disminuye la cuota de los socios y reciben más ventajas.

Argentina

- **Situación general.**

En el 2009, el gobierno indica nuevas obras públicas. Para la consultoría el 2008 ha sido un año excelente. Curva ascendente, todas las empresas de consultoría argentinas han estado con trabajo, pero los perfiles son difíciles de conseguir. Muchas obras públicas que vienen desde el 2006 permitirán al final del 2009 un incremento importante de la facturación de las empresas.

- **Actividades de la Cámara**

La CACI tiene un Gerente general y exclusivo y comisiones especializadas. El tema central actual de discusión es la elaboración de presupuestos generales oficiales, deficientes y mal hechos. Se realizan almuerzos institucionales con alta concurrencia. Han participado el Ministro de Obras Públicas de Buenos Aires. El Secretario de Energía y Combustible de la Nación. Se trataron temas de inversión en energía, presas hidroeléctricas licitadas, pero bajo un modelo de selección que no es muy bueno. El Director de Vías y Puertos de la Nación expuso sobre los puertos de la Patagonia. Con funcionarios de Hacienda de la ciudad de Buenos Aires se trató del "Polo Tecnológico", condiciones favorables para la instalación de empresas en este espacio, nueva legislación.

España

- **Situación general.**

La Tecniberia informa que aunque la crisis de EE.UU, Europa y Japón no ha golpeado España con toda la fuerza se esperan grandes riesgos y consecuencias negativas. España es el paradigma de la burbuja inmobiliaria. En 2007 se construyeron más de 800.000 viviendas, en 2008, se ha vendido un 40% y se han iniciado un 10% de lo que se realizó el año pasado. El freno ha sido brusco y al ser todo financiado, los rubros *impagados* han sido muy altos, las empresas han quebrado, la recesión viene segura en el 2009. Datos más optimistas del crecimiento al 2009 entre 0.5 y 1%, congelación del PIB en el 2010 y repunten en el 2010. Inflación muy baja para el próximo año. Por otro lado, *no habrá aumentos del salario para el 2009, por determinación del gobierno.*

El gobierno, si mantiene los ritmos de inversión en obra pública, posiblemente mejore la situación. Cuentas de resultados de las empresas son excelentes, pero la crisis financiera de las empresas es deficitaria. Los periodos de pago están entre 120 días, lo que obliga a las empresas de consultoría a financiar los proyectos. Como los bancos no tienen dinero, no hay como pagar. La situación para el 2009 es incierta.

- **Gestión Tecniberia.**

Tiene nuevo Presidente a parte del Gerente General. Los consejos de administración tienen responsabilidad jurídica, no renunciante y es solidaria. El Presidente es funcionario de la asociación y tiene perfil público. En el año 2009, se tendrán bajas, esto causado en parte por la situación financiera de las empresas. La afiliación es un gasto para las empresas de consultoría. Presupuesto del año 2009 fue preparado para no subir las cuotas a los asociados y mantener el nivel de servicio igual al actual pero ahorrando al máximo.

El Salvador

- **Situación general.**

La Acodes Informa que El Salvador está dolarizado desde 2002. Las remesas familiares, comenzaron a bajar el 9%, desde septiembre y según el Banco Central de Reserva, tienden a bajar más. Lo que se está construyendo es en el sector privado. Hay altas tasas de desempleo y venta de bancos nacionales.

- **Inversión pública 2009.**

En la Longitudinal del Norte de El Salvador, por los conflictos de los años 80's, la empresa que tiene el contrato de diseño no ha terminado aun. La inversión de este proyecto de 480 millones de dólares esta parada. La coyuntura política: elecciones presidenciales. Se tiene un desgaste de la inversión: 360 millones de dólares para la construcción y equipamiento de 7 hospitales, solo uno ha sido entregado. Los conflictos son frecuentes, van todos a los juzgados, el causal es el tipo de contratación llave en mano.

Se busca el convencimiento a los políticos de que los proyectos no pueden salir sin estudios y diseños. La presa hidroeléctrica Chaparral exigirá inversión de 390 millones dólares. El gobierno la lanza en octubre, sin tener diseños ni interventor. La obra está en manos de una empresa italiana. El gran problema es la contratación por precio más bajo.

Ecuador

- **Situación general.**

La ACCE prevé que el impacto de la crisis económica se verá a partir del próximo año. La deuda del país es de 13mil millones de dólares, 30% del PIB. Inflación anual similar a Chile. Hecho más relevante: cambio de la legislación en compras públicas. Consultorías están dentro del esquema productivo del gobierno. La tasa de desempleo 7%. El gobierno tiene una línea política empresaria que ha disminuido la ayuda internacional, el BM salió de Ecuador. El gobierno no quiere nuevas operaciones con el BID, el único organismo para financiamiento es la CAF, se han cortado relaciones con algunas empresas extranjeras. En cuanto a relaciones políticas, problemas con Colombia, EEUU y Brasil. La política es especial, si antes dependía de los créditos extranjeros, hoy no depende de nada. Ejemplo: el contrato con la OXY fue finalizado cuando el presidente Correa fue ministro. Ahora de presidente, la relación ha estado en desventaja para la industria privada. La REPSOL aceptó las condiciones de Ecuador y con PETROBRAS igual.

Se cambió la modalidad de contrato. Ha desembocado la inversión pública, ha apostado el gobierno a un crecimiento del 6%. Esta inversión que no se había visto, asigna alrededor de 1200 millones de dólares para vías, antes estaba en solo 200 millones, igualmente a los proyectos hidroeléctricos. Hubo una convocatoria de 29 mil millones de dólares para el proyecto hidroeléctrico Zamora, al que no se presentó ninguna propuesta.

El tema del marco regulatorio, estaba en proceso, el 4 de agosto se publica la Ley Orgánica de Contratación Pública, y el 8 de agosto se presentó el reglamento, las que derogan la anterior legislación. Tiene un capítulo importante para la Consultoría. Se hizo una intervención a tiempo sobre esta. Antes era solo calidad, hoy quedo calidad y precio. Las compañías no tienen que ser de responsabilidad limitada. Consorcio puede ser ahora de cualquier tipo. Para ser proveedor se tiene que estar inscrito obligatoriamente para poder presentarse al RUP, donde hay que presentar una serie de documentos, que califican al proveedor. Se eliminaron las convocatorias públicas vía prensa. Es ahora por web, mediante el Instituto Nacional de Contratación Pública - INCOP. Se incluyó a todas las empresas del sector, todas las empresas que manejan tesoro público deben hacer este proceso. 1600 empresas en total. El problema es el soporte técnico porque la plataforma es muy grande y poco organizada, no hay herramienta de búsqueda que filtre los datos. Dentro de la nueva ley, está un artículo de responsabilidad de los consultores. En este artículo se asigna la variación de precios al proponente.

En julio después de la reunión de la FEPAC en Chile, se reunió el gobierno con la ACCE, pero no fueron todas las otras agremiaciones importantes. Se presentó un estudio de los sectores estratégicos que se debían apoyar. Dentro de estos está la consultoría en el grupo de mayor importancia. El presidente Correa dejó claro que ni el sector privado ha impulsado tanto a la consultoría como este gobierno. Uno de los puntos importantes de esto es la creación de los mecanismos de ayuda. Se creó el Instituto Nacional de Preinversión. La ley abolió la pertenencia obligatoria a la Cámara, no pueden ser juez y parte, por lo tanto se elimino el conflicto.

- **Gestión ACCE.**

En julio y agosto, se realizaron las jornadas de la asociación. Se ha logrado que el Directorio esté conformado por varias actividades de la consultoría, no solo vías como estaba. Ahora pertenecen actividades como minería, arquitectura y ONG'S. La transformación de la Cámara será, en parte, por regulaciones internas. A partir de la aprobación de los estatutos vendrán dos asambleas para la finalización del proceso. Este nuevo equipo contará con la participación de las universidades y de las regiones, dentro de los grupos se nombra el presidente. Porque para muchos miembros de la Asociación era una situación forzosa pero sin retribución alguna. Como la ley los obligaba no tenían opción, como ahora no obliga, la estrategia futura es para mantener a los que pertenecían y a nuevos que alimenten más actividades. La idea es que la presidencia de la nueva Cámara se rote entre los sectores que van a conformar al gremio. La ACCE está tratando de instalar las MT, donde cada 15 días se reúnen principalmente para

analizar nuevos proyectos y solucionar problemas en la contratación de los afiliados. Se ha logrado impulsar la idea de la contratación en estudios y diseños. Se espera muchas bajas en la Cámara, tener más o menos 80 empresas fijas, más los individuales si se llega a mantener 300 es positivo.

Colombia

- **Situación general.**

Los datos macroeconómicos del país presentan una baja en la inversión pública en los últimos años, igualmente los indicadores financieros del sector presentan una baja importante por el cambio de legislación en el país. Pero principalmente es por la poca inversión por parte del estado. Déficit fiscal. Aunque el país viene de un rezago muy importante en inversión se presentan los macro proyectos anunciados por el Ministerio de Transporte y otras entidades de carácter nacional y distrital para el 2009.

- **Gestión gremial.**

La CCI tiene ahora 500 empresas y se paga de acuerdo a la facturación. Tiene una gran fortaleza en cuanto a representatividad pública. El plan estratégico del gremio para el sector consultoría se ve condensado en dos hechos: La gestión ante el gobierno en la nueva reglamentación de contratación, que fue publicada en julio del presente año. La futura publicación por parte del gremio de un Manual para las buenas prácticas en la consultoría, documento que pretende ser guía tanto para proponentes como para entidades en los criterios a aplicar según el contrato, alcance y presupuesto disponible.

Se realizó un estudio de la demanda de los profesionales, pero lo más seguro es que se va a necesitar asociaciones. La retribución a los profesionales es muy mala. En Colombia se ha tratado que las licitaciones sean *pasa no pasa*, habilitantes mínimos y otros criterios de la entidad. Luego los calificados entran a balota y sale el ganador.

Brasil

- **Situación general.**

Balanza comercial está desequilibrada, es mayor la demanda suben todos los precios. Aumento del PIB 4-5% similar al año pasado. En el próximo año se espera incremento del PIB de solo 3 al 4%. El impacto de la crisis se espera que no sea más del 2%, esto se debe a que Brasil está considerado como un país de bajo riesgo, porque no están tan expuestos a los golpes de la inversión.

Las inversiones privadas, se han enfriado un poco. El gobierno pretende invertir más de 300.000 millones de dólares en los próximos 4 años. El presidente Luiz Inacio Lula da Silva está decidido a continuar esta inversión, la mayoría por figura de concesiones. En los últimos 5 meses se ha contratado cinco concesiones viales importantes. El ganador es el que presenta menor valor del peaje, los grandes ganadores son los españoles, que tienen los modelos de financiación muy organizados y claros.

Se ha incrementado la inversión de países como Japón y China. Planes para contratar consultoría son principalmente los de PETROBRAS. Hay un programa importante de capacitación de profesionales en la industria del petróleo. Tiene una componente educacional y promueve mejoría de salarios. En el sector de energía eléctrica el problema más grave es el ambiental. Las tribus del Amazonas son protegidas. Hay proyectos de inversión paralizados por temas socio ambientales.

