



CONVENCIÓN NACIONAL DE EMPRESAS DE CONSULTORÍA 2023

INVERSIÓN EXTRANJERA, INFRAESTRUCTURA, NEARSHORING, FINANCIAMIENTO, APP Y CONSULTORÍA

15 y 16 de junio 2023

Lugar: Ciudad de México

Sede: Colegio de Ingenieros Civiles de México

Organizador:

CNEC Cámara Nacional de Empresas de Consultoría, sus empresas afiliadas y representaciones en la República Mexicana

Objetivos:

- 1. IMPORTANCIA DE LA INFRAESTRUCTURA EN EL DESARROLLO DE MÉXICO.** - La infraestructura es un componente clave para el desarrollo de México. La inversión en infraestructura puede mejorar la competitividad de México en el mercado global, atraer inversión extranjera, estimular el crecimiento económico y mejorar la calidad de vida de la población.
- 2. LAS VENTAJAS DE LA CONSULTORÍA PARA LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN MÉXICO Y EL NEARSHORING.** - La consultoría es una herramienta importante para la inversión extranjera en México y el Nearshoring. Al trabajar con empresas consultoras, las empresas extranjeras pueden obtener asesoramiento y apoyo en una amplia variedad de áreas para maximizar su inversión y garantizar el éxito de sus operaciones en el país.
- 3. IMPORTANCIA DE LA INFRAESTRUCTURA PARA EL NEARSHORING.** - La infraestructura es crítica para el éxito del nearshoring. Las empresas deben asegurarse de que los proveedores de servicios tengan acceso a la infraestructura adecuada, incluyendo la infraestructura de comunicaciones, la tecnológica y la de transporte.
- 4. OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS CON EL NEARSHORING Y PARA LA INDUSTRIA EN MÉXICO.** - El Nearshoring en México puede presentar una serie de oportunidades de negocios para empresas nacionales e internacionales. La externalización de servicios de TI, manufactura, logística y transporte, atención al cliente y recursos humanos son algunas de las oportunidades de negocio más relevantes.
- 5. OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS PARA LA CONSULTORÍA EN MÉXICO CON EL NEARSHORING.** - El nearshoring en México puede presentar oportunidades de negocio para la industria de la consultoría en áreas como la tecnología de la información, los recursos humanos, los negocios, el comercio internacional y la sostenibilidad. Las empresas de consultoría pueden aprovechar la mano de obra calificada y la ubicación geográfica de México para ofrecer servicios de consultoría a empresas en México.

6. **IMPORTANCIA DEL FINANCIAMIENTO EN MÉXICO CON EL NEARSHORING.** - El financiamiento es un componente crítico para el éxito del nearshoring en México. Las empresas necesitan acceso a financiamiento adecuado para invertir en infraestructura, tecnología y capacitación de personal.
7. **ASOCIACIÓN PÚBLICA PRIVADA EN MÉXICO Y EL NEARSHORING.** - La asociación público-privada puede ser una herramienta importante para el éxito del nearshoring en México. Las APP pueden ayudar a superar los desafíos que enfrentan las empresas que buscan aprovechar el nearshoring en el país, como la falta de infraestructura y la falta de acceso a financiamiento adecuado.
8. **VENTAJAS DE LA ASOCIACIÓN PÚBLICO-PRIVADA (APP) Y LA CONSULTORÍA CON EL NEARSHORING.** - La asociación público-privada y la consultoría son dos herramientas clave para el éxito del Nearshoring en México. Al combinar estas herramientas, las empresas pueden obtener acceso a financiamiento, desarrollar infraestructura, acceder a recursos humanos calificados, desarrollar soluciones innovadoras y mejorar su competitividad en el mercado global.

Número de asistentes esperados:

300

Perfil de asistentes:

Directores generales y gerentes de empresas de consultoría (pymes); abogados; despachos de consultoría en infraestructura; despachos de consultoría económica; gerentes de compras; inversionistas; desarrolladores de tecnologías de la información, gerentes de comercio internacional; gerentes de recursos humanos; gerentes de empresas de consultoría (pymes); interesados en las asociaciones público privadas, consultoría y financiamiento.

AGENDA DE TRABAJO

DIA 1	15 de junio 2023
08:00 a 09:00	Registro de participantes
09:00 a 9:10	Presentación del Presídium
09:10 a 09:25	Exposición de motivos. Mtro. Juan Carlos Sierra Boche, Presidente de la Cámara Nacional de Empresas de Consultoría (CNEC).
09:25 a 09:35	Video homenaje Ing. José Antonio Cortina y Dr. Jorge Díaz Padilla
09:35 a 09:45	Entrega de reconocimientos póstumos.
09:45 a 09:55	Develación de fotos de los dos últimos expresidentes
09:55 a 10:05	Palabras del Lic. Francisco Cervantes Díaz, Presidente del Consejo Coordinador Empresarial (por confirmar)
10:05 a 10:15	Mensaje del Lic. José Antonio Abugaber Andonie, Presidente de CONCAMIN
10:15 a 10:25	Mensaje e Inauguración del evento por parte del Secretario de Relaciones Exteriores, Lic. Marcelo Ebrard Casaubon (por confirmar)
10:25 a 10:35	Coffee Break
10:35 a 11:45	<p>MESA 1.- IMPORTANCIA DE LA INFRAESTRUCTURA EN EL DESARROLLO DE MÉXICO</p> <p>EXPOSITORES</p> <ol style="list-style-type: none"> 1 Lic. Marcelo Ebrard, Secretario de Relaciones Exteriores (por confirmar) 2 Ing. Henrique de Aragao, Presidente de FEPAC 3 Lic. Francisco Cervantes, Presidente de CCE (por confirmar) 4 Lic. José Abugaber Andonie, Presidente de CONCAMIN 5 Dip. Reginaldo Sandoval Flores, Presidente de la Comisión de Infraestructura de la Cámara de Diputados (por confirmar) <hr/> <ol style="list-style-type: none"> 1. La infraestructura es un componente crítico para el desarrollo económico y social de México. 2. La infraestructura de transporte es particularmente importante para el desarrollo de México 3. La infraestructura energética, de agua y saneamiento y de tecnología también son importantes para el desarrollo de México. <p>Preguntas: (5 min)</p> <p>Moderador: Juan Carlos Sierra Boche, Presidente CNEC</p>

11:45 a 12:00	Receso (Coffee Break)
12:00 a 13:15	<p>MESA 2.- LAS VENTAJAS DE LA CONSULTORÍA PARA LA INVERSIÓN EXTRANJERA EN MÉXICO Y EL NEARSHORING</p> <p>EXPOSITORES</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Mtro. Ramón Alvarez, CEO LATAM de Capgemini 2. Mtro. Mauricio Brizuela, Socio Director de Salles Sainz - Grant Thornton 3. Mtro. José Antonio Quesada Palacios, Consejero y Consultor en empresas 4. Ing. Olman Vargas Zeledon, miembro de la Junta Directiva de la Cámara de Consultores de Costa Rica y Presidente del Colegio de Ingenieros Civiles de Costa Rica. <hr/> <ol style="list-style-type: none"> 1. Asesoramiento en la selección de ubicaciones: Considerando factores como la disponibilidad de mano de obra calificada, la infraestructura y la logística. 2. Identificación de oportunidades de inversión: Incluyendo proyectos de infraestructura y programas gubernamentales que fomentan la inversión extranjera. 3. Análisis de riesgos: Evaluar los riesgos potenciales asociados con la inversión en México. 4. Identificación de incentivos fiscales y financieros: Como exenciones fiscales, préstamos y programas de subvenciones. 5. Asesoramiento en la gestión de personal: Incluyendo la contratación, la capacitación y el desarrollo del personal local. 6. Asesoramiento en la gestión de proyectos: Desde la planificación inicial hasta la implementación y la evaluación posterior a la implementación. <p>Preguntas: (5 min)</p> <p>Moderador: Julio Alejandro Millán Costabile, Tercer Vicepresidente Nacional CNEC</p>
13:15 a 13:25	Receso (Coffee Break)
13:25 a 14:25	<p>MESA 3.- IMPORTANCIA DE LA INFRAESTRUCTURA PARA EL NEARSHORING</p> <p>EXPOSITORES</p> <ol style="list-style-type: none"> 1 Dr. Miguel Santiago Reyes Hernández, Director General CFENERGÍA y CFE INTERNACIONAL (por confirmar) 2 Ing. Jesús Felipe Verdugo, Subsecretario de Infraestructura SICT (por confirmar) 3 Mtro. Hernán Manuel Villarreal Rodríguez, Secretario de Movilidad y Planeación Urbana de Nuevo León (por confirmar) <hr/> <ol style="list-style-type: none"> 1. La infraestructura es un factor crítico. El nearshoring ofrece ventajas como, costos más bajos y una mayor proximidad geográfica y cultural, también puede presentar desafíos importantes. La infraestructura adecuada ayudar a superar desafíos y permiten que el nearshoring sea más efectivo. 2. La infraestructura de comunicaciones es importante para el nearshoring. Las empresas que externalizan procesos de negocio y servicios necesitan una comunicación eficiente y confiable con sus proveedores de servicios. 3. La infraestructura tecnológica es crítica para el nearshoring. Los proveedores de servicios necesitan acceso a tecnología actualizada y sistemas eficientes.

	<p>4. La infraestructura de transporte es importante para el nearshoring. Las empresas que externalizan procesos de negocio y servicios pueden necesitar enviar y recibir productos o documentos de manera regular.</p> <p>Preguntas: (5 min)</p> <p>Moderador: Juan José Risoul Salas, Primer Vicepresidente Nacional CNEC</p>
14:25 a 16:30	Comida
16:30 a 17:15	<p>MESA 4.- OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS CON EL NEARSHORING Y PARA LA INDUSTRIA EN MÉXICO</p> <p>EXPOSITORES</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Ismael Ortiz Fernández, Ex jefe de la Unidad de Negociaciones Comerciales Internacionales de la Secretaría de Economía (SE) 2. Vicealmirante Raymundo Pedro Morales Ángeles, Director del Corredor Interoceánico Istmo de Tehuantepec (por confirmar) 3. Representante de la Asociación Brasileña de Consultores en Ingeniería (ABCE) (por confirmar) 4. Embajador de China en México (por confirmar) <hr/> <ol style="list-style-type: none"> 1. Potencial de la Industria en México frente a los sectores críticos que Estados Unidos ha determinado para la relocalización de las cadenas de suministro. 2. Áreas estratégicas que México debe impulsar para incrementar regionalmente (Norte, Bajío y Sur-Sureste) la atractividad del país para la inversión extranjera. 3. Factores clave para impulsar a México como destino para la inversión extranjera en general, fortalecer la integración con America del Norte, capitalizar el T-MEC y aprovechar la reestructuración de las cadenas de suministro. 4. Condiciones para que la industria nacional capitalice la externalización de productos y servicios que conlleva la relocalización de las cadenas de suministro (Infraestructura y logística, Tecnología, Telecomunicaciones, Energía, Seguridad y Estado de Derecho, Capital Humano, entre otros). <p>Preguntas: (5 min)</p> <p>Moderador: Rogelio Mirazo Román, Segundo Vicepresidente Nacional CNEC</p>
17:15 -----	LIBRE
DIA 2	16 de junio 2023
08:00 a 09:00	Coffee Break
09:00 a 10:00	<p>MESA 5.- OPORTUNIDADES DE NEGOCIOS PARA LA CONSULTORÍA EN MÉXICO CON EL NEARSHORING</p> <p>EXPOSITORES</p> <ol style="list-style-type: none"> 1 Ing. Marco Antonio Del Prete Tercero, Presidente de la Asociación Mexicana de Secretarios de Desarrollo Económico (por confirmar) 2. Lic. Daniel Chávez Santamaría, LATAM Gerente Consulting, AON (por confirmar) 3. Mtro. Eduardo de la Peña, Socio, McKinsey & Company (Infraestructure).

	<p>4. Ing. José Joaquín Ortiz García, Miembro de la mesa directiva de la Cámara Colombiana de Infraestructura y Presidente de JOYCO</p> <hr/> <ol style="list-style-type: none"> 1. Consultoría en tecnología de la información: Las empresas de consultoría pueden aprovechar esto para ofrecer servicios de consultoría en áreas como el desarrollo de software, la gestión de proyectos de TI y la seguridad cibernética. 2. Consultoría en recursos humanos: Las empresas de consultoría pueden aprovechar esto para ofrecer servicios de consultoría en áreas como la gestión de talento, la nómina y la contratación. 3. Consultoría en negocios: Las empresas pueden necesitar asesoramiento en áreas como la estrategia empresarial, la gestión de proyectos y la mejora de procesos. 4. Consultoría en comercio internacional: Las empresas de consultoría pueden aprovechar esto para ofrecer servicios de consultoría en áreas como la logística y el comercio internacional. 5. Consultoría en sostenibilidad: México cuenta con una gran cantidad de recursos naturales y una biodiversidad única. Las empresas de consultoría pueden aprovechar esto para ofrecer servicios de consultoría en áreas como la gestión ambiental, la energía renovable y la responsabilidad social. <p>Preguntas: (5 min)</p> <p>Moderador: Oscar Solís Yépez, Secretario del Consejo Directivo CNEC</p>
<p>10:00 a 10:05</p>	<p>Coffee Break</p>
<p>10:05 a 11:05</p>	<p>MESA 6.- IMPORTANCIA DEL FINANCIAMIENTO EN MÉXICO CON EL NEARSHORING</p> <p>EXPOSITORES</p> <ol style="list-style-type: none"> 1 Mtro. Luis Antonio Ramírez Pineda, Director General de NAFIN/BANCOMEXT (por confirmar) 2 Mtro. Ernesto Acevedo Fernández, Director Ejecutivo para México y República Dominicana del Banco Mundial 3 Sra. Martha Fernández, Oficial de Inversión de BID Invest 4 Mtro. Jorge Mendoza Sánchez, Director General de BANOBRAS (por confirmar) 5. Mtra. Juan Carlos Reboulen, Resource Mobilization Lead - Infrastructure, Energy & Telecom BID Invest <hr/> <ol style="list-style-type: none"> 1. El financiamiento es un componente crítico para el éxito del nearshoring en México. Las empresas que buscan aprovechar el nearshoring en México necesitan acceso a financiamiento adecuado para invertir en infraestructura, tecnología y capacitación de personal. 2. El financiamiento es especialmente importante para las pequeñas y medianas empresas que buscan aprovechar el nearshoring en México. Las opciones de financiamiento disponibles en México incluyen préstamos bancarios, financiamiento de capital de riesgo, financiamiento público y programas gubernamentales de apoyo empresarial. 3. El financiamiento también es importante para las empresas que buscan invertir en el mercado mexicano a través del nearshoring. Las empresas pueden necesitar financiamiento para establecer una presencia en México, comprar o arrendar inmuebles, y contratar y capacitar personal.

	<p>4. El nearshoring en México también puede presentar oportunidades de inversión para los inversores que buscan diversificar sus carteras y aprovechar el creciente mercado mexicano.</p> <p>Preguntas: (5 min)</p> <p>Moderador: Jennifer Hurtado León, Tesorera del Consejo Directivo CNEC</p>
11:05 a 11:15	Receso (Coffe Break)
11:15 a 12:25	<p>MESA 7.- Los servicios de Consultoría en apoyo del Nearshoring</p> <p>EXPOSITORES</p> <p>1 Arq. Fernando Favela, Director de Operaciones FOA Consultores, S.C. 2 Mtro. Esteban Figueroa, AFH Consultores y Asociados, S.C. 3 Ing, Luis Maumejean, Presidente de Expertplan</p> <hr/> <ol style="list-style-type: none"> 1. Planeación, Usos de Suelo, Cómo conseguir tierra, Permisos y Tramitología, Ultima Milla. 2. Parques Industriales, Análisis Costo Beneficio, Servicios Urbanos, Ecoparques Industriales, Tecnología, Logística, Avalúos y en general las aportaciones de la consultoría en estos temas. 3. Gerencia de Proyecto, Energía, Gas, Agua y servicios relacionados con la construcción. <p>Preguntas: (5 min)</p> <p>Moderador: Mauricio Jessurun Solomou, Expresidente CNEC</p>
12:25 a 12:30	Receso (Coffe Break)
12:30 a 13:50	<p>MESA 8.- Mecanismos de colaboración Público Privada para financiar las necesidades del Nearshoring</p> <p>EXPOSITORES</p> <p>1 Mtro. José Domingo Figueroa Palacios, Presidente del IMEF (por confirmar) 2 Ing. Luis Villarroja, VP de FIDIC 3 Ing. Ricardo Gomes, Presidente ABCE Brasil</p> <hr/> <ol style="list-style-type: none"> 1. Analizar los mecanismos de financiamiento para las distintas necesidades de infraestructura y prestación de servicios requeridos en el entorno del nearshoring. 2. Explorar fuentes de financiamiento y fuentes de pago. Existencia de programas institucionales y gubernamentales de apoyo de la banca de desarrollo. 3. Tendencias de nuevos esquemas de colaboración público-privada con énfasis en mecanismos ESG. 4. Retroalimentación de experiencias internacionales. <p>Preguntas: (5 min)</p> <p>Moderador: Reyes Juárez Del Ángel, Presidente Consejo Consultivo CNEC</p>
13:50 a 14:00	<p>CLAUSURA DE LA CONVENCION</p> <p>MENSAJE DEL PRESIDENTE CNEC</p> <p>MENSAJE DE CIERRE CONCAMIN</p>